

การเพิ่มโบนัส

สภาพปัญหา

สมมติว่าบริษัทมีพนักงานขายหลายคน บริษัทให้เปอร์เซ็นต์แก่ผู้ขาย ร้อยละ 5 ของยอดขายที่ขายได้ แต่ทางบริษัทต้องการให้ขวัญและกำลังใจสำหรับผู้ที่ทำยอดขายได้เกินเป้าหมายที่กำหนด ดังนั้นจึงจะเพิ่มเงินพิเศษให้อีก 5,000 บาท เราจะให้ Excel คำนวณเงินให้อย่างไร

สมมติว่า เป้าหมายยอดขายของเดือนนี้ คือ 20,000 บาท ใครที่ทำยอดขายได้เกินเป้าหมาย จะได้เงินเพิ่มอีก 5,000 บาท จากเปอร์เซ็นต์ที่ขายได้

ข้อมูลข้างล่างนี้ คือผลงานของ Sales แต่ละคน

A	B	C	D	E	
ที่	ชื่อ	ยอดขาย	เปอร์เซ็นต์	รวมโบนัส	
1	ประสาธ	15,000.00	750.00		
2	นภมล	22,000.00	1,100.00		
3	ทองจุล	21,000.00	1,050.00		
4	ไพโรจน์	50,000.00	2,500.00		
5	วรงค์	14,000.00	700.00		
6	สุจิต	19,000.00	950.00		

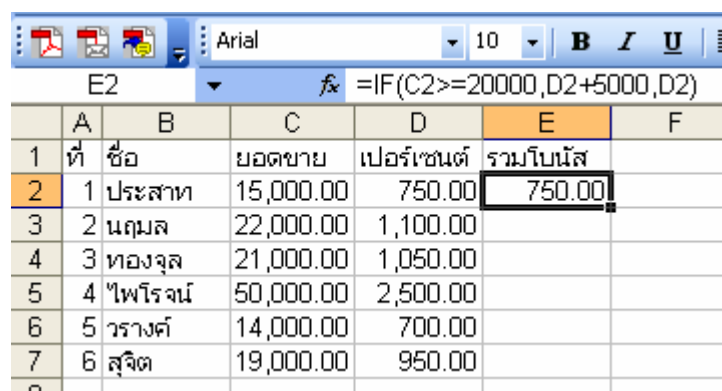
หลักการ

เราจะกำหนดเงื่อนไขโดยใช้ IF โดยกำหนดเงื่อนไขว่า ถ้ายอดขาย มากกว่า หรือ เท่ากับ 20,000 จะเพิ่มเงินให้อีก 5,000 บาท

วิธีการ

1. เปิด แผ่นงานใหม่ พิมพ์ข้อมูลตามรายการ ข้างต้น
2. คลิกที่ช่อง E2 และพิมพ์ ที่ Formula bar

=IF(C2>=20000,D2+5000,D2) ดังภาพ



	A	B	C	D	E	F
1	ที่	ชื่อ	ยอดขาย	เปอร์เซ็นต์	รวมโบนัส	
2	1	ประสาธ	15,000.00	750.00	750.00	
3	2	นภมล	22,000.00	1,100.00		
4	3	ทองจุล	21,000.00	1,050.00		
5	4	ไพโรจน์	50,000.00	2,500.00		
6	5	วรงค์	14,000.00	700.00		
7	6	สุจิต	19,000.00	950.00		

3. จากนั้นให้คัดลอกสูตร ไปยัง E3 – E7 โดยการลากที่ปุ่มมุมล่างด้านขวาของ E2 ดังภาพ

A	B	C	D	E
ที่	ชื่อ	ยอดขาย	เปอร์เซ็นต์	รวมโบนัส
1	ประสาท	15,000.00	750.00	750.00
2	นกมด	22,000.00	1,100.00	
3	ทองจุล	21,000.00	1,050.00	
4	ไพโรจน์	50,000.00	2,500.00	
5	วรงค์	14,000.00	700.00	
6	สุจิต	19,000.00	950.00	

4. เมื่อปล่อยเมาส์ Excel จะคำนวณให้ ตามเงื่อนไขที่ต้องการ

A	B	C	D	E	F
ที่	ชื่อ	ยอดขาย	เปอร์เซ็นต์	รวมโบนัส	
1	ประสาท	15,000.00	750.00	750.00	
2	นกมด	22,000.00	1,100.00	6,100.00	
3	ทองจุล	21,000.00	1,050.00	6,050.00	
4	ไพโรจน์	50,000.00	2,500.00	7,500.00	
5	วรงค์	14,000.00	700.00	700.00	
6	สุจิต	19,000.00	950.00	950.00	